

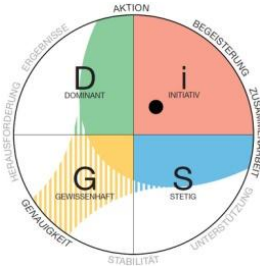
DiSG®

ist das weltweit am häufigsten eingesetzte Verfahren zur Bestimmung von Kommunikations- und Verhaltensweisen der jeweils eigenen Persönlichkeit.

Das Modell liefert Erkenntnisse zum effektiveren Umgang mit anderen Menschen, aber auch über das Verhalten von Personen in Arbeits- und Stress-situationen. Es macht außerdem ganz persönliche Antriebs- und Motivationsaspekte sichtbar und erklärt, warum Menschen sich auf eine ganz bestimmte Art und Weise verhalten.

Die Ausgestaltung dieses Profils bietet eine wirkungsvolle Grundlage für die Personal- und Teamentwicklung, für professionelle Trainings und Coachings, aber auch für die professionelle Personalauswahl.

Eine weitere positive Eigenschaft von DiSG®: Es schafft eine sichere, weil typgerechte, Kommunikationsbasis mit Kollegen, Mitarbeitern, Kunden und Partnern. Somit wird Ihre Kommunikation zielorientierter und effektiver.



Mehrstufiges Konzept

Mit meinem dreistufigen Trainingskonzept haben Sie die Möglichkeit, je nach Wunsch nur Basiskennnisse zum DiSG®-Modell zu erwerben oder durch Buchung mehrerer Module (sofort oder später) entsprechend stärker mit dem DiSG®-Modell vertraut zu werden. Je mehr Sie über das Modell wissen, desto besser können Sie es für Ihren eigenen Erfolg nutzen.

So haben Sie die Möglichkeit, je nach Interesse und Zeit einen Schritt weiter zu gehen oder zunächst auf dem erlernten Niveau zu verbleiben.

Mario Schmidt



hat mehr als 18 Jahre Erfahrung im Privat- und Firmenkundengeschäft von Sparkassen und Banken gesammelt, u. a. als Marktleiter Firmenkunden einer Regionalbank.

Seit Oktober 2010 ist er freiberuflich als Trainer und Berater für kleine und mittelständische Unternehmen tätig und hat sich dabei auf die Bereiche Kommunikation und Personalarbeit spezialisiert.

Mario Schmidt ist

- Bankkaufmann
- Bankbetriebswirt (Bankakademie)
- zertifizierter DiSG®-Trainer
- JCI Trainer mit internationaler Trainingserfahrung



Kontakt

Mario Schmidt

DiSG®, Training und Beratung für den Mittelstand



Tel. 0172 | 8 656 879
Fax 0351 | 273 40 279
Mail post@disg-dresden.de
Web www.disg-dresden.de
www.facebook.com/disg.dresden

Termine und Details zur Anmeldung finden Sie auf www.disg-dresden.de

Mit



in drei

Schritten

zum Erfolg

DiSG®-Grundlagentraining

In diesem Grundlagenkurs vermittele ich Ihnen Kenntnisse zur Herkunft und Entstehung von DiSG®. Sie lernen die vier Verhaltensdimensionen bei DiSG® kennen und entdecken die Vorlieben der eigenen Dimension.

Das eigene DiSG®-Profil rundet das Basistraining ab.

Ihre Investition:

4 Stunden Ihrer Zeit

295,00 EUR (inkl. MWSt.)

Im Preis enthalten ist das persönliche DiSG®-Profil (Einzelpreis 199,00 EUR)

DiSG®-Aufbautraining

Das Aufbautraining baut auf den Kenntnissen des Grundlagentrainings auf (die Teilnahme am Grundlagentraining ist Voraussetzung für den Besuch dieses Kurses).

Sie lernen, die Verhaltensweisen Anderer zu erkennen und diese zu interpretieren. Außerdem erfahren Sie, wie Sie Ihr eigenes Verhalten an die Dimension des Gegenübers anpassen können.

Ihre Investition:

insgesamt 8 Stunden Ihrer Zeit (inkl. Basistraining)

375,00 EUR (inkl. MWSt.)

DiSG®-Expertentraining

Aufbauend auf Grundlagen- und Aufbautraining lernen Sie in diesem Training noch intensiver Ihre persönlichen Stärken kennen. Was passiert, wenn Sie diese übermäßig einsetzen? Und wie interpretieren andere Ihr Verhalten in bestimmten Situationen? Entwickeln Sie außerdem Offenheit für Feedback und lernen Sie, die Auswirkungen eigenen Verhaltens auf andere Menschen zu erkennen.

Ihre Investition:

insgesamt 14 Stunden Ihrer Zeit
(Grundlagentraining, Aufbautraining, Expertentraining + Einzelgespräch zur Stärken-Potenzial-Analyse anhand Ihres persönlichen DiSG®-Profils)

595,00 EUR (inkl. MWSt.)



DiSG®-Expertentraining Spezial

Das **DiSG®-Expertentraining Leadership** bzw. das **DiSG®-Expertentraining Sales** besteht aus den drei oben genannten Seminarbausteinen. Sie erhalten jedoch anstelle des normalen DiSG®-Profils ein spezielles und deutlich umfangreicheres DiSG®-Leadership (bzw. DiSG®-Sales) Profil im Wert von 399,00 EUR, welches wir in einem 4-Augen-Gespräch intensiv besprechen und auswerten.

Das **DiSG®-Leadership Profil** zeigt auf, wie sich Personen im beruflichen Kontext verhalten und macht Unterschiede zwischen beruflichem Rollenverhalten und natürlichem Verhalten erkennbar. Individuelle Antriebs- und Motivationsaspekte werden erkennbar. Es liefert so eine Standortbestimmung hinsichtlich des persönlichen derzeitigen Management- und Führungsverhaltens.

Besonders geeignet für: Führungskräfte
Nachwuchsführungskräfte
Projekt- und Teamleiter

Das **DiSG® Sales-Profil** hilft Ihnen, die grundsätzlichen und spezifischen Verhaltenstendenzen Ihrer Gesprächspartner zu erkennen und damit noch flexibler und gezielter darauf zu reagieren. Besonders in schwierigen Verkaufs- und Verhandlungssituationen kann dies oft ein entscheidender Vorteil sein. Es geht somit um Steigerung Ihres persönlichen Erfolgs im Verkauf.

Besonders geeignet für: VerkäuferInnen
ServicemitarbeiterInnen
KundendienstmitarbeiterInnen

Ihre Investition:

insgesamt 14 Stunden Ihrer Zeit (Grundlagentraining, Aufbautraining, Expertentraining, Einzelcoaching)

725,00 EUR (inkl. MWSt.)